



Kontakt

Vil du være en del af vores team, så send din ansøgning og CV på e-mail til job@scalepoint.com. Har du spørgsmål til stillingen, kan du kontakte VP, Strategy & Business Development Jess Georg Lyngby på telefon +45 2790 8007

Business Development Manager

Vil du være med til at gøre Scalepoint til Europas førende insurtech selskab?

Har du har ild i øjnene, lys i pæren og et vindende væsen, så kan jobbet som Business Development Manager hos Scalepoint være lige dig.

Scalepoint tilbyder cloud-løsninger til forsikringsbranchen, og har kunder i Skandinavien, Schweiz, Tyskland og Spanien. Vi hjælper forsikringskaber med at optimere forretningen og give kunderne en bedre oplevelse når de har skader. Vores vækst har muliggjort massive investeringer i udvikling af nye produkter. For at understøtte produktudviklingen styrker vi salgsindsatsen ved at udvide vores Strategy and Business Development Team med endnu en stilling som Business Development Manager.

Som en del af teamet på 3 personer, skal du bidrage til at øge vores omsætning i Skandinavien gennem nysalg eller krydssalg, samt deltage i virksomhedens strategiske projekter.

Som Business Development Manager vil du være den centrale dirigent i vores løsnings salg. Det er dig som skaber relationen til nye kunder, spiller de rigtige kollegaer på banen undervejs samt sikrer fremdrift i processen. Du sørger for at de kommercielle aftaler sikrer langvarige fordele for begge parter. Vi er eksperter indenfor forsikringskade, og vores løsninger er højt specialiserede. Du skal derfor forstå værdien, mulighederne og den konceptuelle anvendelse af løsningerne og samtidig sørge for at opbygge et tæt samarbejde med kollegaerne i Scalepoint.

Foruden den kundeorienterede del af jobbet, vil du udarbejde strategiske analyser på tværs af organisationen og komme med anbefalinger.

Den succesfulde kandidat vil således få en central rolle i Scalepoints fortsatte vækst og bidrage til væsentlige forretningsmæssige beslutninger. Udover dit gode hoved, er det en fordel hvis du er analytisk og har mindst et par års erfaring som fx Management Consultant, Investment Banker eller fra salg/presalg af enterprise løsninger.

Dine arbejdsopgaver

- Proaktivt identificere, kvalificere og opsøge potentielle kundeemner
- Håndtere kvalificerede salgsmuligheder og koordinere den samlede salgsproces i samarbejde interne eksperter
- Forhandle kontrakter på attraktive vilkår
- Arbejde på strategiske og profitorienterede projekter på tværs af organisationen

Vores forventninger til dig

- Du har kommercielt fokus og er resultatorienteret
- Du er ansvarsbevidst, selvstændig og analytisk
- Du har et par års erfaring som Management Consultant, Investment Banking eller med løsnings salg
- Du er flydende på dansk og engelsk
- Du er SUPER skarp til excel og power point

Hvem er vi?

Scalepoint er et veletableret firma der siden 2000 har bygget innovative løsninger, som gør livet lettere for forsikringskunder og de kunder de betjener. Vores kerne produkt er en avanceret cloud-baseret software løsning, der digitaliserer og håndterer alle aspekter af den proces der ligger i at anmelde og behandle en skade og samtidig forbedrer hele den oplevelse som en forsikringskunde har. Vi har godt 150 medarbejdere og vokser støt år for år. Størstedelen af vores ansatte pt. lidt over 80 arbejder på vores hovedkontor på Østerbro i København, men vi har også ansatte i Schweiz, Spanien, Polen og Ukraine. Vores kundebase tæller 26 større forsikringskunder. De fleste af disse har hjemme i Norden, men vi har også store kunder på flere nøglemarkeder i Europa og arbejder målrettet på at få flere.

Til gengæld tilbyder vi

- Et spændende job i en yngre, innovativ men velkonsolideret virksomhed, som arbejder og tænker i nye baner
- Vores omgangstone er anerkendende, uformel og samarbejdet både internt og med vores kunder er kendetegnet af høj faglighed, hjælpsomhed og nære langvarige relationer
- Et godt kollegialt miljø, hvor du kan forvente at blive en del af et team med ambitioner, drive, nysgerrighed og ydmyghed
- Mulighed for faglig og personlig udvikling
- Fleksibilitet, så du kan kombinere job og privatliv
- Morgenmad og frokostordning